

De: Alfredo Siman Russ <alsi@plasticosimpala.com>
Enviado el: miércoles, 03 de diciembre de 2014 05:03 p.m.
Para: Cofemer Cofemer
Asunto: Anteproyecto en Revisión, 03/2391/021214-SE Apertura 02/12/14

A quien corresponda,

Quisiera exponer mi punto de vista acerca del Anteproyecto en Revisión: 03/2391/021214-SE Apertura 02/12/14 que delimita "Acuerdo por el que se da a conocer el cupo y mecanismo de asignación para importar juguetes y productos para bebé". Mi nombre es Alfredo Siman Russ y soy el director general de la empresa Plasticos Impala S.A. De C.V. Esta empresa se dedica a la fabricación y distribución de juguetes de plástico sin mecanismo, este año cumplimos 45 años de estar en el mercado mexicano y poder ofrecer nuestros productos a todos los niños de Mexico. En su creación, esta empresa tuvo mucho éxito ya que el mercado mexicano era un mercado cerrado donde había competencia pero la competencia era interna, en este periodo se tuvo un boom en la industria del juguete al igual que cualquier industria manufacturera del país. Desde que se abrieron las fronteras hemos estado batallando por competir con varios países de Asia, pero principalmente con China. Nosotros estamos totalmente de acuerdo que se tenga una competencia leal y formal, sin embargo es muy difícil competir con un país donde las leyes laborales son tan escasas que las prestaciones del trabajador son mínimas y la carga social para la empresa son casi nulas. Aunado a esto, analizando costos de las empresas manufactureras de Juguetes en China, nos podemos percatar que el gobierno tiene que dar algún subsidio a la compra de los materiales utilizadas en esta fabricación ya que al comparar con los costos de nuestro país, no hay punto de comparación. El cupo ha sido nuestra única defensa en contra de estas empresas manufactureras que han ido ganando mercado en este país y por ende han reducido nuestro mercado en este mismo. Siendo una empresa beneficiada por el programa Cupo hemos podido complementar nuestra línea con productos más atractivos al mercado y dando un valor agregado al adicionar juguetes con mecanismo dentro de nuestra gama de productos. Aunado a esto, nos hemos posicionado en el mercado mexicano gracias a licencias como Disney, Mattel y Nickelodeon que nos han ayudado a diferenciarnos de la oferta de juguetes que ofrecen estos países y por ende tener un arma con que defendernos y poder competir contra ellos. El Cupo ha sido de gran ayuda para nosotros y en mi opinión para cualquier empresa dentro de la industria juguetera e infantil. Tenemos fe en que se pueda tomar esto en cuenta para poder mantener el Cupo para los fabricantes y premiar a estas empresas que siguen dando trabajo a millones de mexicanos y que ponen en alto el nombre de Mexico. Cualquier duda que tengan estoy a sus órdenes y esperamos que este Anteproyecto se pueda convertir en ley.

Alfredo Siman Russ

